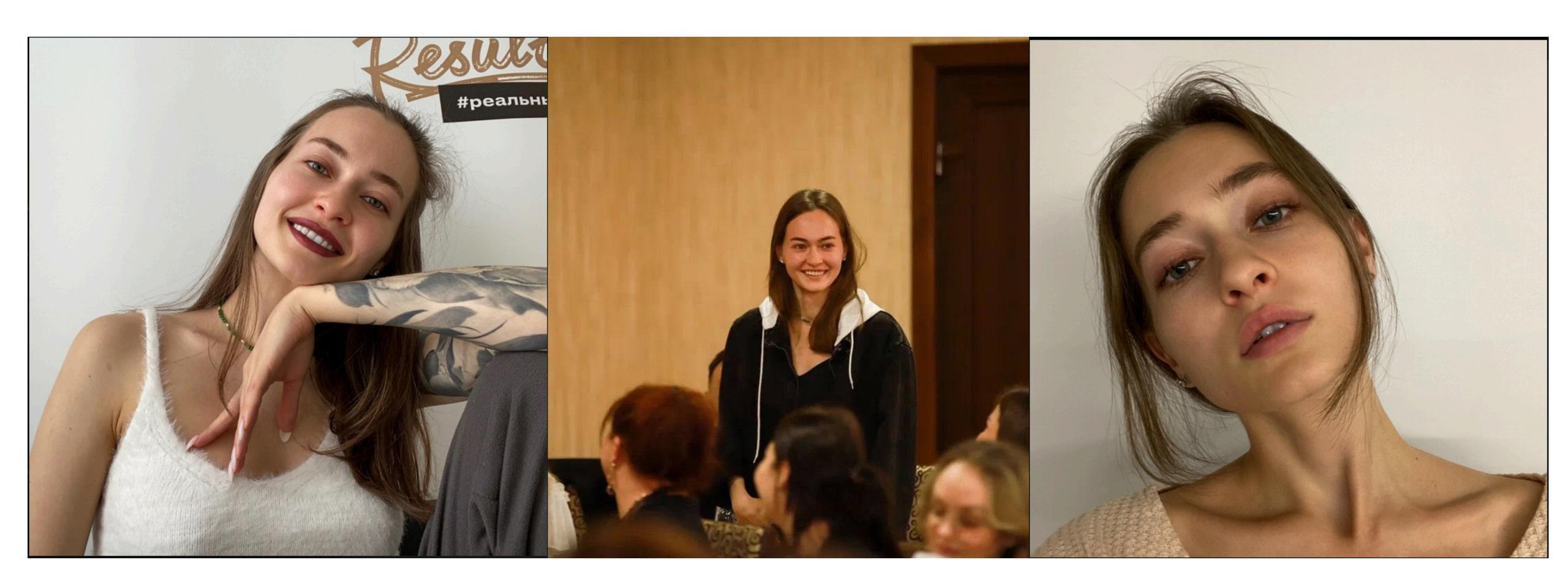


Алина Кусакина

1997 года рождения

Как Алина пришла перетусоваться в компанию Resulting на два месяца и через год стала Директором по продажам и HRD



Алина пришла в компанию Resulting в марте 2021 года. Как позже выяснилось, она хотела найти компанию в которой «перетусуется» пару месяцев, заработает денег и уйдет дальше в свободное плавание.

Предыстория: Алина из консалтинговой семьи. В найме работала один раз и на момент подачи резюме у них с мужем был действующий бизнес в маркетинговой сфере. *Кстати, для того, чтобы зарегестрироваться на <u>НН.ги</u> нужно было составить то самое судьбоносное резюме.*

На момент, когда Алине позвонили из Resulting'a, она понятия не имела, кто такой Михаил Гребенюк и чем он занимается. Поэтому любовь с компанией произошла не сразу.

В итоге, Алину пригласили на роль эксперта по продажам, где первые три недели были «адом», продажи не шли, но был в ней огромный потенциал и упорство, что позволило ей сделать первую продажу к концу третей недели.

Далее Алина стала первым экспертом кто, сделал 5 продаж за неделю. Заработок как эксперта у нее составлял более 200.000р. Спустя три месяца ее повысили до руководителя отдела продаж, здесь она вышла на совершенно другие финансовые результаты.

На должности РОПа Алина била все рекорды компании по выручке, как недельной, так и месячной. В декабре 2021 года отдел продаж под ее руководством сделал рекордные 20+ млн рублей. Такая работа Алины не осталась не замеченной, и в январе 2022 года ее ждала новая должность: Директор по продажам и HRD